



و من خلال حلولنا المجربة والمدروسة قمنا بمساعدة العديد من المقاهي ليحققوا جودة متسقة للقهوة وتوسيع نطاق الانتاج والازدهار. و قد بدأ شركاؤنا بالعمل من مقهى واحد, و بأقل من ستة أشهر بدأوا ببيع 100 كيلوجرام من القهوة شهريا لفرع واحد من المقهى. و في غضون عامين سيقومون بفتح فرعين جديدين ويقومون بشراء 300 كيلوجرام من حبوب القهوة شهريا, سوف يكسبون ويحتفظون 10 مرات أكثر مما فعلوا في البداية, ويحصل شركاؤنا على عائد مضمون عند الاستثمار. ما رأيك في هذا؟

**العميل المحتمل:** نحن نبتاع مسبقا من شخص آخر, ما الطائل من التبديل؟

**مندوب المبيعات:** ربما تكون كذلك. لكن هل هم متسقون؟ جودة الحبوب متقلبة, مما يؤثر على مذاق القهوة بشكل كبير, قد لا تلاحظ هذا أنت ولكن الزبائن يلاحظون, وهذا غير جيد لعملك. والذي يميز حبوب القهوة الخاصة بنا هو عملية الشحن المنهجية مع ضمان الجودة. فنحن لدينا خطة عمل منظمة وثابتة وسمعة على المحك. و حبوب القهوة لدينا ذات جودة ثابتة ومتسقة مما يحافظ على اتساق قهوتك.

**العميل المحتمل:** .....

**مندوب المبيعات:** هل لي أن أخبرك لم عليك أن تستثمر في رفع مستوى تجربة القهوة الخاصة بك عن طريق الاستعانة بمصدر حبوب قهوة أفر؟

<<<< إذا كانت الإجابة نعم >>>>

**مندوب المبيعات:** شراء حبوب قهوة فاخرة وطازجة بسعر أعلى هو استثمار في الزبائن, بذلك ستحسن من تجربتهم للقهوة ويزدهر عملك.

**مندوب المبيعات:** هل لي أن أشرح لك كيف ستعمل الشراكة مع "كافيننتو" على تأسيس مشروعك الناشئ؟

<<<< إذا كانت الإجابة نعم >>>>

**مندوب المبيعات:** "كافيننتو" يقدم لك استشارة تجارية شاملة, من شرائك لحبوب القهوة حتى تدريب صانعي القهوة لديك على تحضير وتقديم القهوة, كما نقدم لك تدريب حول كيفية معايرة الآلة على الإنترنت, مما يظهر بصدق اهتمامنا بزبائننا.

وسوف ندعوك لمناسباتنا العامة حتى تكون على دراية كاملة بعملية الارتقاء ورفع المستوى بتجربة القهوة الخاصة بك وزيادة قاعدة العملاء الخاص بك. فبعد كل مناسبة وحدث عام, نحصل على من 5 إلى 10 أشخاص يودون إنشاء مقهى جديد.

**العميل المحتمل:** .....

**مندوب المبيعات:** قبل أن نصل لنهاية المكالمة, يوجد شيء أخير علي أن أخبرك به, "كافيننتو" يقوم بتزويد حبوب القهوة والآلات في مجلس التعاون الخليجي من عُمان حتى الكويت إلى وكالات القهوة والمقاهي المحلية منذ 2017 على نحو دائم, وكان ذلك ممكنا نظراً لمثالية خطة الأعمال التجارية الثابتة.

**العميل المحتمل:** .....

**مندوب المبيعات:** شكرا لوقتك! قبل إنهاء المكالمة دعني أخبرك بشيء, من المحتمل بأن تستثمر ب 10000 ريال عُماني لإنشاء مقهى, وسعر استشارة B2B "صفقة تجارية بين الشركات" لدينا هو 200 ريال عُماني وهو سعر ضئيل مقارنة باستثمارك.

ونحن لدينا 5 سنوات من الخبرة في توسيع نطاق عمل المقاهي التجاري, كما أننا على علم بالمخاطر وكيفية تجنبها, واستشارتنا ستساعد على إنقاذ حالات الإخفاق, وزيادة فرص النجاح, فهل تود أن نرسل لك عرض لحجز استشارة مع خبـراؤنا؟

<<<<<<<<>>>>>>>> إذا كانت الإجابة نعم >>>>>>>>>>

**مندوب المبيعات:** شكرا لك, سيقوم فريقنا بإرسال العرض على الفور.

**مندوب المبيعات:** شكرا ثانيةً, سعدت بالتحدث معك, يومك سعيد!